

Profilo personale: Ho una lunga esperienza nella gestione di uomini e nella direzione di unità di business. La mia attività professionale si è sviluppata all'interno di grandi aziende ed organizzazioni, concentrandosi spesso nella guida delle forze di vendita e nell'organizzazione generale.

Formazione: Ho conseguito la Laurea in Scienze Statistiche nel 1990 all'Università di Bologna (Punteggio 110 e lode). Successivamente ho sostenuto a Roma anche l'esame di Stato.

Esperienze Professionali (in ordine cronologico)

GUARDIA DI FINANZA, Bergamo 1991 – 1992 (Forze armate)

UFFICIALE DI COMPLEMENTO: prima 3 mesi in Accademia a Bergamo poi in servizio per 12 mesi come Sottotenente, con successivi incarichi presso le città di Cuneo e Roma.

PIAGGIO SPA, Pontedera (PI) 1992 –1995 (Motoveicoli)

QUALITY MANAGER: Ho fatto parte dell'equipe "Sistema Qualità Azienda" dedicata ai progetti di Qualità Totale per il rinnovamento dell'azienda. Per Piaggio ho lavorato spesso nelle attività internazionali in Cina, Francia e Spagna.

GRUPPO KENWOOD / ARIETE SPA, Calenzano (FI) 1995 – 1996 (Elettrodomestici)

AREA MANAGER: Gestione dei venditori ed affiancamento sul territorio nella diretta negoziazione con i maggiori clienti e le più grandi organizzazioni di distribuzione europea.

VODAFONE SPA, Roma 1996 – 2000 (Telecomunicazioni Mobili)

DIRETTORE VENDITE: l'esperienza è partita con lo start up del marchio Omnitel e la rottura del monopolio Telecom Italia. Ho costruito la rete di vendita consumer.

TISCALI SPA, Cagliari 2000 – 2001 (Internet Service Provider)

DIRETTORE COMMERCIALE: ho creato tutta la struttura commerciale di Tiscali, portando l'azienda dalla sola realtà di sito ad essere fisicamente operante sul mercato dei negozi e degli agenti.

3 ITALIA SPA, Milano 2001 – 2008 (Telecomunicazioni Mobili)

DIRETTORE VENDITE: ho diretto con vari incarichi tutti i canali di vendita. Sia i negozi consumer che la grande distribuzione, nonché distributori ed agenzie B2B.

COMUNE DI FIRENZE, Firenze 2009 – 2014 (Pubblica Amministrazione)

CONSIGLIERE COMUNALE: eletto in una lista civica ho deciso di interrompere la carriera manageriale per dedicarmi all'esperienza politico-amministrativa in Palazzo Vecchio dove sono stato per 5 anni Vicepresidente della Commissione Sviluppo Economico.

TLC SRL, Forlì 2013 (Locazione Torri per le Trasmissioni di telecomunicazione)

DIRETTORE COMMERCIALE: start up di un nuovo modello di business basato sulle torri di trasmissione e sulla rete di antenne per la telefonia. Costruzione della forza vendita su tutta Italia.

WELLGOD, Chongqing 2014 – 2015 (Export)

CONSULENTE INTERNAZIONALE: ho coordinato, con lunghe permanenze in Cina, la partnership sino-italiana - di cui sono stato amministratore - per la selezione di eccellenze del gusto italiano.

CONSULENZA 2018 – 2019 (Strategie e Pianificazione aziendale)

CONSULENTE di DIREZIONE: ho lavorato in ambito Moda (Micro Srl), Farmaceutico (Farmad Laboratori), Alimentare (Nordiska) e soprattutto nel settore Luxury Real Estate (Lionard),

ARCHEA ASSOCIATI 2020 - 2023 (Progetti di Architettura, Editoria e Cultura)

DIRETTORE GENERALE: dall'inizio del 2020 dirigo uno studio internazionale di architettura che coinvolge 200 architetti che collaborano su 10 sedi in Italia e all'Estero. Gli interessi e le attività di progettazione e ricerca spaziano dal paesaggio alla città, dagli edifici al design.